

Gilles FRASELLE

PRESIDENT DE FRASELLE CONSULTANTS, CABINET DE GESTION DE PATRIMOINE, +25 ans d'expérience

gilles@fraselleconsultants.com- +336 58 92 56 13- LinkedIn

PROFIL

Expérimenté, positif, fort d'une expérience réussie dans le lancement et le développement de 3 activités commerciales différentes, j'ai souhaité mettre aux services des clients mes compétences en créant le Cabinet Fraselle Consultants.



FORMATION

2013 **DU GESTION DE PATRIMOINE UNIVERSITE DE CLERMONT-FERRAND**

1993 **E.S.L.S.C.A Paris DESS Ingénierie Financière et Gestion d'Actifs**

ATOUTS

Orienté Commerce, Services
★★★★★

Organisé, Structuré, Autonome
★★★★★

Constructif, Esprit d'initiative, goût de la performance
★★★★★

Maturité professionnelle
★★★★★

AUTEUR

de l'ouvrage « Les multiples facettes de l'Ingénierie Sociale »
Edition ESKA

Marié, 3 enfants

COMPETENCES

- > Connaissances élevées en Assurance-vie, Prévoyance et épargne salariale
- > Connaissances patrimoniales étendues en jurisprudence assurance-vie, droit civil, fiscalité des particuliers, macro-économie, allocation d'actifs
- > Management transverse d'un portefeuille de CGPi / Courtiers
- > Analyse des potentialités et structuration de Plan d'Action Commerciale
- > Développement de réseaux d'apporteurs d'affaires
- > Gestion et pilotage de budgets
- > Coaching et/ou Management
- > Pilotage, développement et redressement de Centre de Profits
- > Recrutement d'équipe commerciale

CARDIF - GROUPE BNP PARIBAS

Nice

Directeur Commercial Régional

2006 - 2018

- > Responsable de la Direction Régionale et de son pilotage opérationnel
- > Mise en oeuvre de la stratégie commerciale de l'entreprise
- > Garant des résultats commerciaux (niveau de performance) et de la déclinaison de l'offre (épargne, prévoyance, retraite) auprès des CGPi / courtiers
- > Elaboration et pilotage des Plans d'actions commerciaux régionaux
- > Co-Animation avec les Inspecteurs des CGPi à fort potentiel
- > Organisation et animation de réunions plénières CGPi, d'ateliers de travail, d'incentive.
- > Management, Coaching, Entraînement de l'équipe

Réussites: Redressement de la Direction Régionale, Recrutement d'une nouvelle équipe reconnue pour sa qualité et performance, Repositionnement de CARDIF comme un acteur incontournable de la région PACA.

BNP PARIBAS EPARGNE ET RETRAITE ENTREPRISE

Paris

Responsable Equipe Commerciale PME

2003 - 2006

- > Responsable de l'activité PME de BNP ERE et du management de l'équipe
- > Gestion d'un portefeuille PME, clientes de BNP ERE et BNP Paribas
- > Développer la rentabilité des comptes entreprises clientes d'ERE
- > Mise en place d'outils de reporting pour faciliter le pilotage d'une activité à fort volume (Portefeuille de 3 000 PME)

Réussites: Développement des ventes additionnelles en épargne salariale et retraite collective (+20% d'actifs sous gestion), augmentation de la collecte des actifs en actions, Sécurisation du portefeuille Clients PME d'ERE.

Paris

Responsable Adjoint Equipe CAC 40

2000 - 2003

- > Chef de projet d'opérations d'Actionnariat Salariés (France et International) pour les groupes du CAC 40 en synergie avec la salle des marchés, Price et Altédia
- > Rédaction et oraux des appels d'offres d'épargne salariale
- > Référencement de notre expertise auprès des Seniors Bankers de BNP Paribas
- > Présentation auprès des Conseils de Surveillance des supports financiers, des Comités d'Entreprise, des Directions Financières et/ou des Ressources Humaines du CAC 40

Réussites: Cegelec, Géodis, Gecina, Lagardère, Euronext, Nexans, Carrefour, Dassault, ... Organisation de réunions clients CAC 40 avec l'intervention de M. Baudoin Prot.

CIC-PARIS Département Ingénierie Financière

Paris

Responsable Ingénierie Sociale Grands Comptes

1994 - 2000

- > Responsable de l'activité Ingénierie Sociale et référant technique de l'équipe
- > Structuration des opérations intégrant l'épargne salariale à des opérations haut de bilan
- > Gestion et développement d'un portefeuille clients Grandes Entreprises et Grands Comptes du CIC-Paris en épargne salariale et assurance collective
- > Développement des synergies/recommandations avec la Direction des Grandes entreprises du CIC-Paris et des Agences Retail

Réussites: SII, CRYO, TF1, Bayard Presse, Fromagerie Bel, G3F, Groupe Zodiac. Création et animation d'une formation Ingénierie Sociale à destination des prescripteurs internes.